



chg ist ein führendes, mittelständisches Produktionsunternehmen in der Haushaltswarenbranche. Wir setzen mit unseren Innovationen, unserer Qualität, Flexibilität und Liefertreue Maßstäbe in der europäischen Handelslandschaft.

Um dies weiter zu stärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten



Key Account Manager (m/w/d)

▼ Ihre Aufgaben:

Sie tragen mit der Erweiterung des bestehenden Kundenstamms sowie der Akquise neuer Kunden im Inland und europäischen Ausland zu unserem Wachstum bei.

Durch Ihr aktives Engagement finden wir zusätzliche Wege unsere Marktposition auszubauen.

Mit der Abwicklung des Vertriebsprozesses vom Kundenbesuch bis hin zur Führung von Preis- und Projektverhandlungen obliegt Ihnen die eigenständige Kundenbetreuung mit einem starken Back-Office-Team an Ihrer Seite.

▼ Wir bieten:

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten in einem modern geführten Familienunternehmen zu einer angemessenen Vergütung. Kurze Entscheidungswege sprechen für unsere schnelle und flexible Arbeitsweise.

Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@chg-gross.de. Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Isabelle Gross.

▼ Ihr Profil:

Sie verfügen über einen Bachelor Abschluss oder eine kaufmännische Ausbildung mit Fokus auf den Vertrieb.

Sie besitzen eine hohe Affinität zur Handelsbranche und Konsumgüterindustrie. Außerdem verfügen Sie über gute Kenntnisse der Strukturen und Entscheidungswege im Einzelhandel/Discountbereich.

Sie haben Erfahrung im internationalen Sales sowie in der Betreuung von Key Accounts und beherrschen die deutsche sowie die englische Sprache verhandlungssicher. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

Sie sind kommunikativ, kontaktfreudig, teamfähig, reisebereit und arbeiten ziel- und lösungsorientiert.